

Grünstrom erfolgreich vermarkten



Ein Produkt, viel Kompetenz

MVV, juwi und Windwärts bündeln ihre Post-EEG-Lösungen im Produkt MVV 20 plus. MVV 20 plus fasst alle relevanten Weiterbetriebskomponenten zusammen – vom Schnittstellenmanagement über die Stromvermarktung bis hin zur Wartung der Anlagentechnik und den notwendigen Rahmenversicherungen. Für die kostenreduzierte Instandhaltung bei gleicher Qualität sorgen erfahrene Partner. Speziell für Enercon-Anlagen ist die VSB Technik als Kooperationspartner mit an Bord.

Ihr Vorteil als Anlagenbetreiber

Neben der Bündelung von Dienstleistungen werden Ihnen die Risiken des Weiterbetriebs abgenommen. Noch dazu haben Sie statt vieler einzelner nur noch einen zentralen Ansprechpartner, der sich um alle wirtschaftlichen Belange Ihres Windparks kümmert.

Die Bausteine unseres Post-EEG-Produkts

Vier Partner – ein Vertrag

- Windpark (Betreiber)
- MVV (Direktvermarkter)
- juwi | Windwärts (optimales Schnittstellenmanagement)
- VSB Technik (Wartung/Instandsetzung)

4=1

SW

Der Preis für das optimale **Schnittstellenmanagement** sowie die **Wartung** wird ebenfalls in Euro pro MWh aufgerufen.

VG

Sie profitieren von besten Rahmenkonditionen für **Versicherungen** und **Gutachten**.

DV

Das Entgelt für die **Direktvermarktung** wird Ihnen in Euro pro MWh ausgezahlt.



Vier-Partner – ein Vertrag

Sie erhalten ein ganzes Bündel an Leistungen, aber nur eine Rechnung von der MVV. Im Idealfall sind damit bis zu 95 % aller Kosten abgedeckt.

Das gilt für:

- Wartung
- Betriebsführung
- Versicherung
- Strombezug (MVV)
- Gutachten
- Instandsetzung

Ausgenommen sind Pacht, Telekommunikation und Steuerberatung.

Direktvermarktungsentgelt

Im Rahmen des Produkts MVV 20 plus erhalten Sie garantiert beste Preise. Dafür sorgen:

- Standardschnittstellen und Standardpartner
- Hohe Qualität und Zuverlässigkeit der Informationen



Schnittstellenmanagement und Wartung

Der Preis ist ertragsabhängig. Die Abrechnung erfolgt in Euro pro Megawattstunde, jeweils zum Monatsende. Das sichert Ihnen die nötige Liquidität für den risikolosen Weiterbetrieb ihres Bestands-parks. Wir übernehmen damit einen Teil des Betriebsrisikos, insbesondere dann, wenn der Wind einmal nicht wehen sollte.

Unser Tipp: Kommen Sie gerne auf uns zu und nutzen Sie unseren Schnellcheck, mit dem Sie die Wirtschaftlichkeit Ihrer Anlagen bereits im Vorfeld kostenfrei prüfen lassen können.

Rahmenverträge für Versicherungen und Gutachten

- Ein Großteil der Fixkosten ist für Sie bereits im Vorfeld transparent.
- Für die erforderlichen Versicherungen profitieren Sie von unseren Rahmenkonditionen bei Industriemaklern.
- Über unseren Dienstleister 8.2 erhalten Sie beste Konditionen und garantierte Geschwindigkeit, z. B. ca. 3 Monate bis zur Fertigstellung eines Weiterbetriebsgutachtens.

Sicher und garantiert!

- ✓ Marktwertisiko beim Vermarkter
- ✓ Fixpreis für Stromproduktion
- ✓ Technische Verfügbarkeit | Pay as Produced
- ✓ Volle Kompensation bei Abregelung
- ✓ Komplette Standsicherheit

Ihre Vorteile auf einen Blick

- Bis zu 20 % Kostenreduktion
- Ein zentraler Ansprechpartner
- Umsatzoptimierung
- Risikominimierung
- Eine zentrale Abrechnung
- Reduzierte Produktionsrisiken

Kontakt

Interessiert? Schreiben Sie uns eine E-Mail oder besuchen Sie uns online. Wir sind gerne für Sie da, sei es bei Fragen oder für einen Beratungstermin.

mvv20plus@mvv.de
www.mvv.de/mvv20plus

